

ИЗВОРИ ПОЧЕТНОГ ФИНАНСИРАЊА ПОСЛОВАЊА– СОПСТВЕНА И ПОЗАЈМЉЕНА СРЕДСТВА

ИНОКОСНО ВЛАСНИШТВО И ОБЛИЦИ УДРУЖИВАЊА КАПИТАЛА

Предузетништво III циклус (15/16/17) 14-18.12.2020.године

Сам свој газда

Техника дрво одлучивања (Decision Tree) - Дијаграм одлука и могућих резултата. Дрво одлучивања представља поступак за доношење одлука у условима ризика и неизвесности. Битно олакшава доношење одлука зато што се врши рачвање последица одлуке. Коришћењем ове технике покушавамо да прикажемо развој будућих догађаја онако како би се десили у будућности. Код дрвета одлучивања најпре се наводе одлуке и неизвесности, а затим се врши конструисање стабла тако да се прикажу могући исходи алтернативних одлука.

Дрво одлучивања

1.Тема : избор између неколико врста послова које можете обављати самостално.

2.Фактори који утичу на одлуку: оштра конкуренција може бити ограничавајући фактор за послове помоћи у кући, а недостатак средства за куповину алата за бављење столарским занатом.

3.Утврдити могуће исходе (последице): овај корак омогућава сагледавање могућих избора, али и последица које одређене одлуке могу донети. Могући исходи треба да буду реални и директно повезани са одлуком.

4.Израда дрвета одлучивања: овај поступак подразумева повезивање фактора који утичу на одлуку са могућим исходима (последицама). У примеру оштра конкуренција за обављање послова помоћи у кући може за последицу имати да тешко долазимо до послова , да морамо спустити цену испод реално прихватљиве, понудити неке додатне услуге како би се разликовали од других и сл.

Успешне приче ЕКО-ЕРО (преузето са <http://www.help-serbia.org.rs/srp/ss09.php>)

Како од хобија доћи до малог бизниса говори успешна прича Данка Смиљанића из Ужица. За Данка, који је дуго био незапослен, прављење играчака и осталих предмета од дрвета је био само хоби који би му повремено доносио малу зараду углавном преко познаника и пријатеља који су били упознати са његовим радом.

Пошто је питање запослења и даље било неизвесно, све више се окретао свом хобију у који је улагао доста труда и рада. Схватио је да би од тога могло да настане нешто озбиљније и прерасте у прави мали бизнис. Оно што му је било неопходно за бржи и ефикаснији рад биле су машине савременије од оних које је поседовао.

Решење проблема видео је у донацији ХЕЛП-а на чији конкурс за доделу грантова се пријавио са својом бизнис идејом. Одмах након добијања опреме, у виду половне комбинирке, која му је

омогућила бржу и лакшу производњу, он почиње озбиљније да се бави овом делатношћу и отвара радионицу „ЕКО-ЕРО” у Даутовцу код Ужица. Већ након првих месеци рада остварио је задовољавајућу зараду.

Поред донације у виду опреме, ХЕЛП му је омогућио да похађа курс за маркетинг и продају како би та стечена знања касније применио у даљем раду. Његови даљи планови везани су за набавку машина које би му омогућиле да прошири асортиман производа и понуди их ширем тржишту.

Децембар 2006: Данко је излагао своје производе на ХЕЛП-овом штанду у оквиру 5.

Међународног сајма предузетништва за мала и средња предузећа - Бизнис база на београдском сајму